

ALLOCIRCO: Atelier 3



- **Objectifs**

- Définir comment s'organisent les agriculteurs
- Evaluer les coûts de la logistique (transport, temps, couts environnementaux)
- Imaginer des schémas d'optimisation logistique

Atelier 3 : Quelle place pour la mutualisation, la collaboration logistique?

Comment s'organiser pour livrer?

Plusieurs possibilités s'offrent à vous concernant la livraison de vos produits :

1. **Livraison en propre:** vous possédez votre propre véhicule de transport et vous vous chargez de la livraison,
2. **Le covoiturage de produits:** vous mutualisez avec un autre producteur à titre occasionnel et gracieux, pour une livraison de moins de 100km,
3. **La mutualisation:** avec d'autres producteurs vous mutualisez le transport au sein d'un groupement. Le groupement a un véhicule qui est mis à disposition pour le transport des produits de ses membres, sachant que le transport n'est que l'accessoire et le complément de l'activité du groupement ou de celle de ses membres,
4. **L'externalisation:** individuellement ou collectivement, vous confiez la livraison à un intermédiaire ou un prestataire de transport.

Exemple du Douaisis

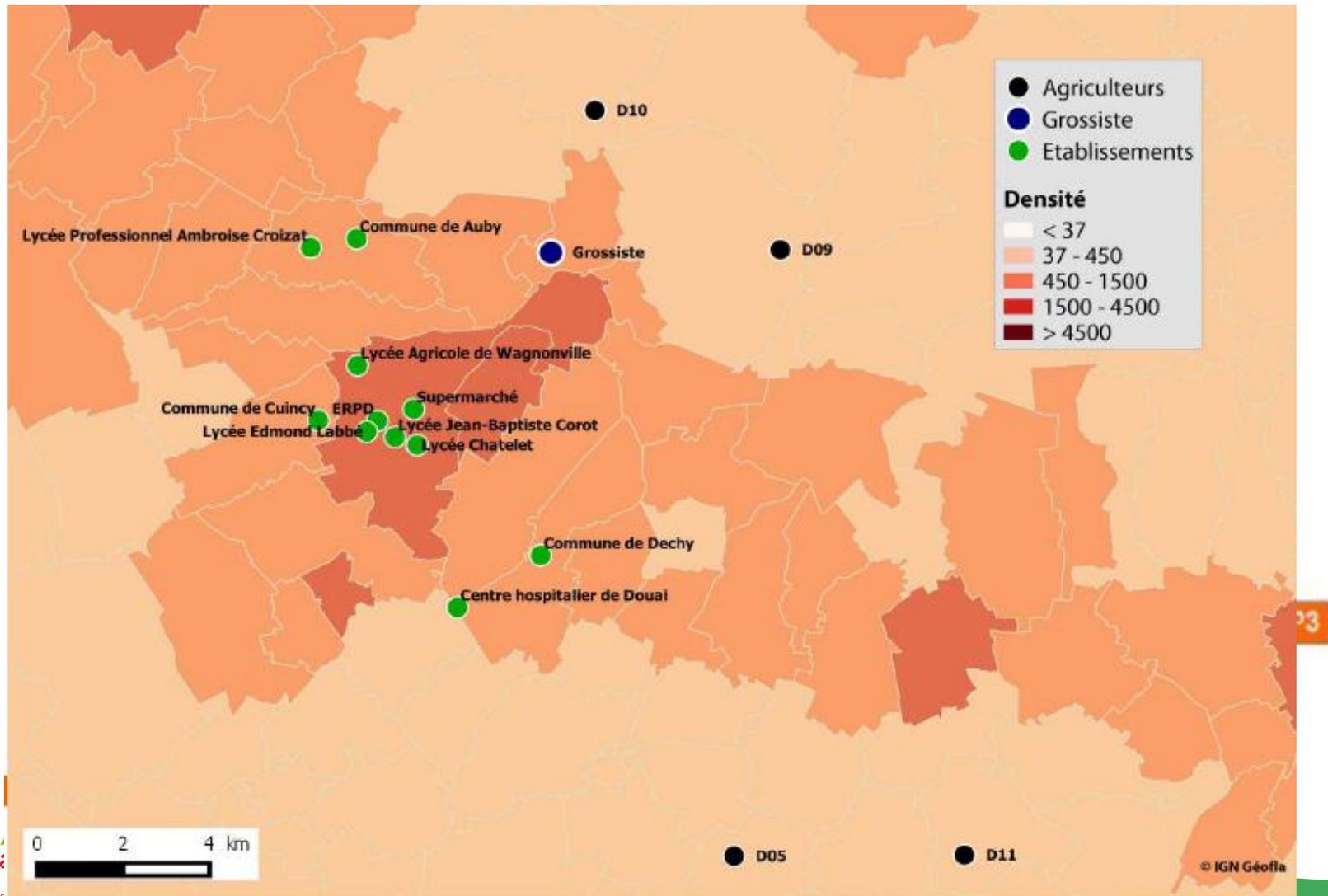


Schéma d'optimisation logistique: exemple du Douaisis

- **Scénario S0**

- 4 producteurs, 5 collèges
- Livraison en « trace directe »

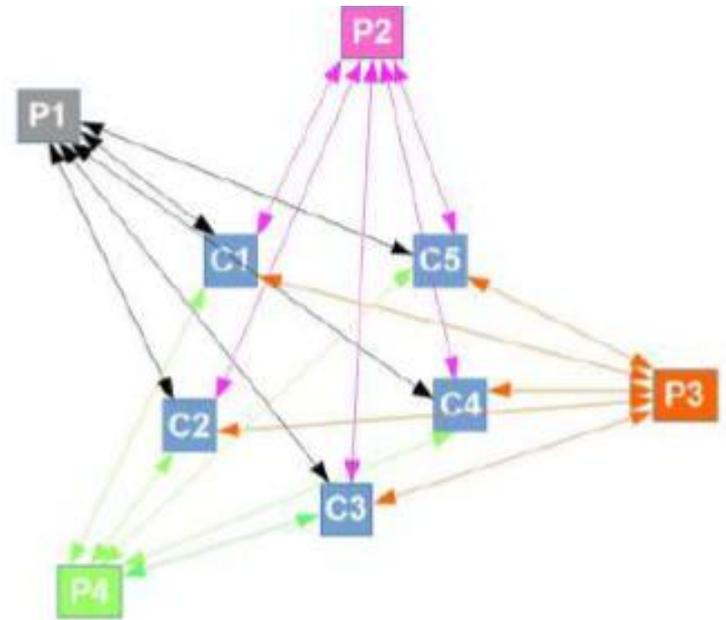


Schéma d'optimisation logistique: exemple du Douaisis

- **Scénario S1**
 - 4 producteurs, 5 collèges
 - Livraison en tournée

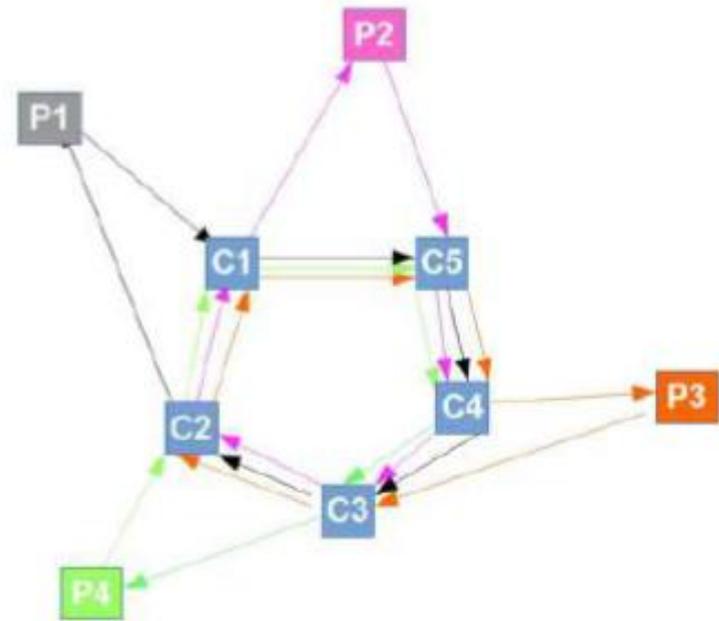


Schéma d'optimisation logistique: exemple du Douaisis

- **Scénario S2**
 - 4 producteurs, 5 collèges
 - Livraison via une plateforme (grossiste)

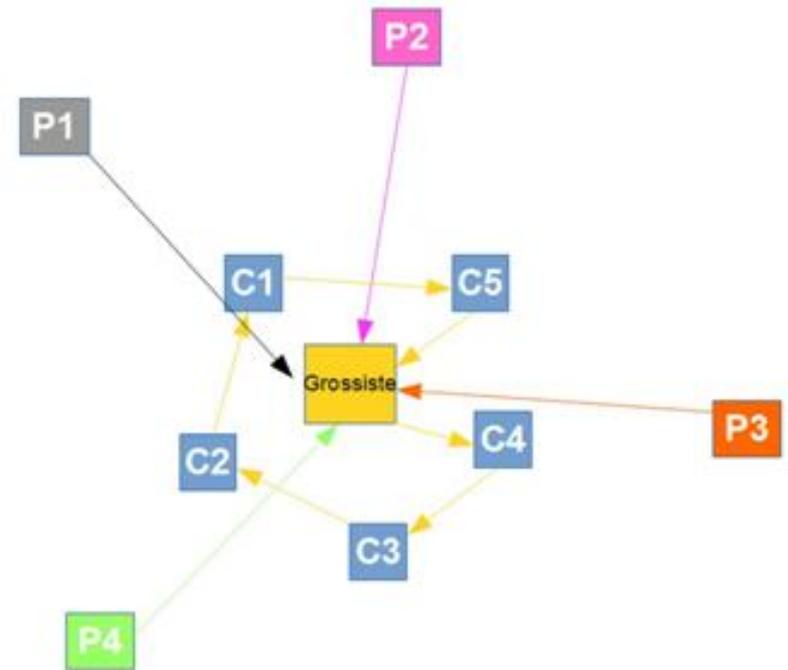
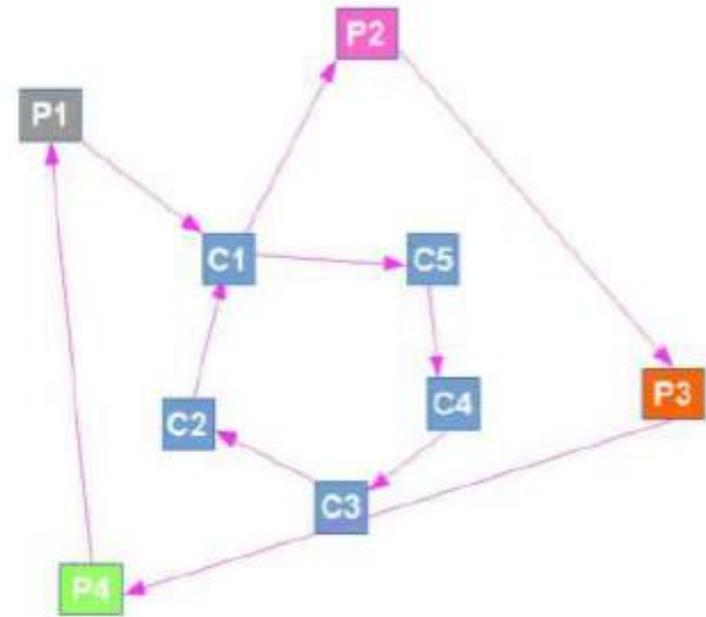


Schéma d'optimisation logistique: exemple du Douaisis

- **Scénario S3**

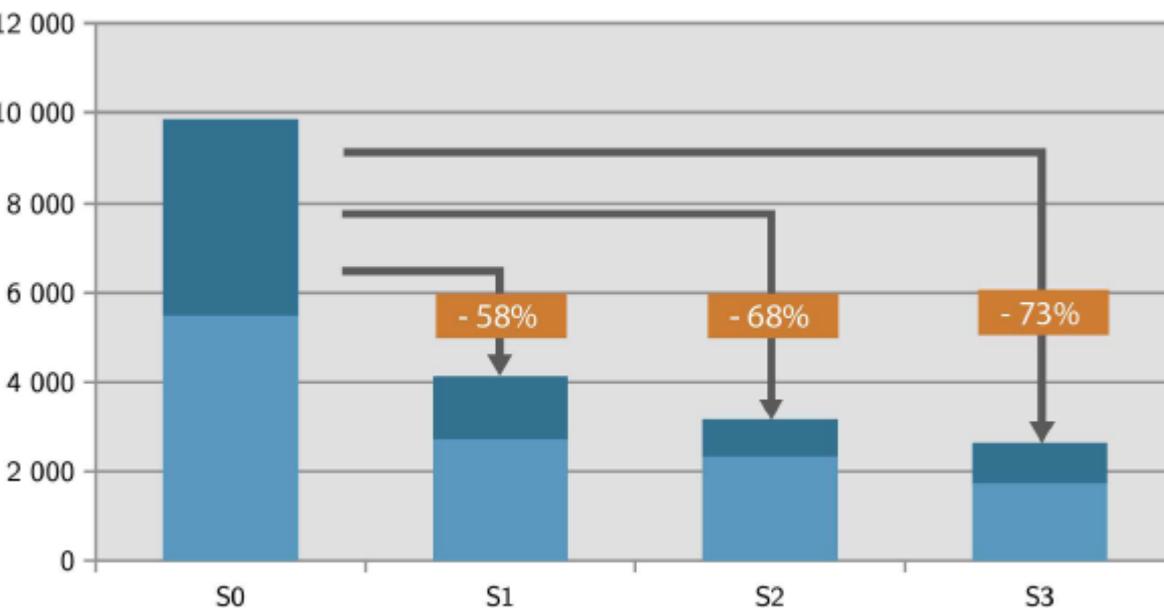
- 4 producteurs, 5 collèges
- 1 producteur ramasse et livre



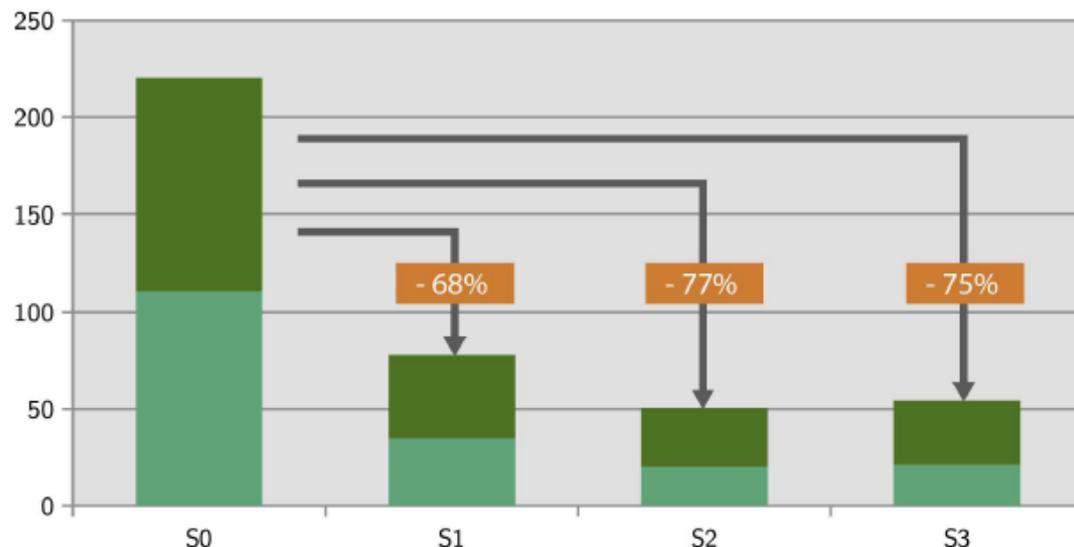
P2 commence par effectuer la ramasse en P3, P4 et P1, puis livre en tournée.

Evaluation comparée des scénarii

Coût annuel exploitant (€ 2014)



Coût annuel des émissions (€ 2014)



Evaluation comparée des scénarii

Comparaison des coûts logistiques par producteur selon les scénarios

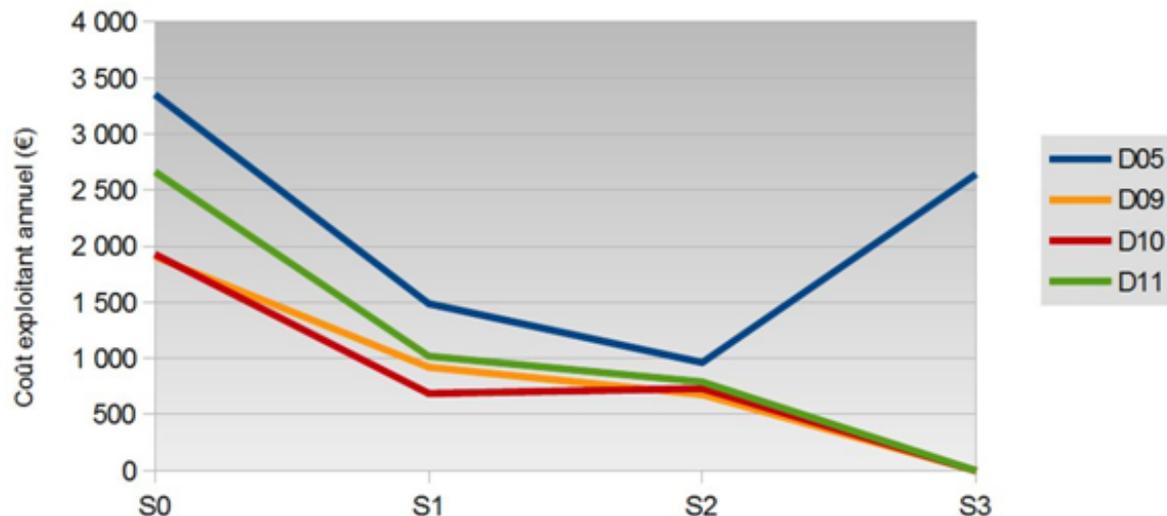
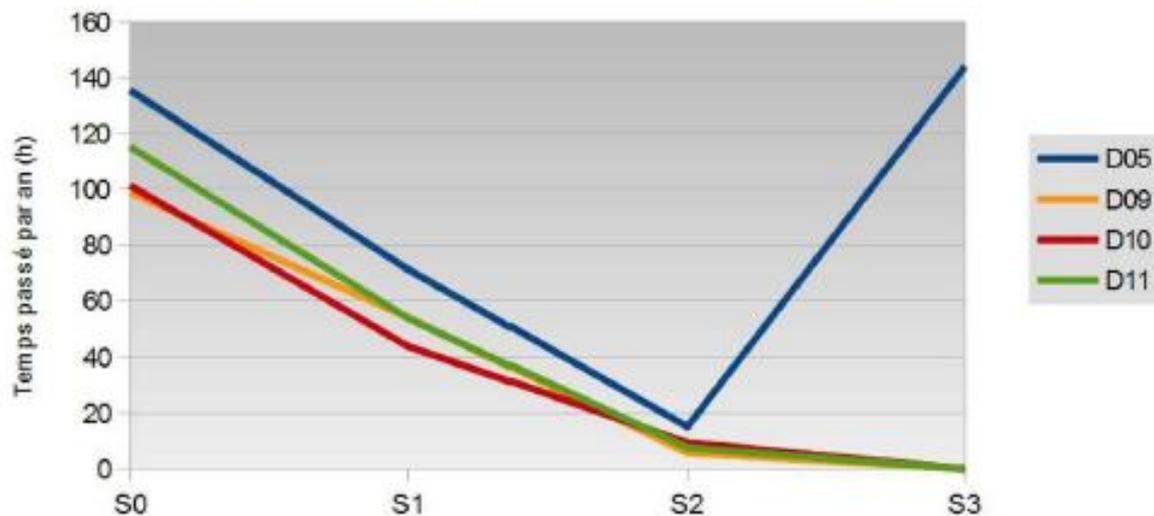


Illustration 24: Comparaison des temps passés par chacun des producteurs selon les scénarios



Exemple d'organisation: Terroirs44 -> Terroirs sur la route

- 2011: Atelier de découpe De la Terre à l'assiette met son camion à disposition pour les livraisons, avec contrepartie financière (0,5 €/km). Edition des factures aux producteurs, intégrant la charge salariale et l'accompagnement par terroirs44.
- 2012 : Création d'une section logistique au sein de la CUMA -> CDI.
- Bilan économique 2011

En moyenne, le camion a transporté chaque mois 26 200 € de produits fermiers de 12 producteurs et 2 structures collectives

32 000 km dans l'année, au lieu des 46 000 km si livraisons individuelles, soit une économie kilométrique de 30 % (et donc en CO2).

Coûts moyens pour un producteur : 10% de la valeur des produits transportés mais cette valeur est très variable selon les exploitations.



D44

TERROIRS SUR LA ROUTE

De la terre à l'assiette

Un service de livraison au service des producteurs et de leurs partenaires

Mis en place par Terroirs 44 depuis 2010, en partenariat avec avec la CUMA de la Terre à l'assiette.

● Socali
● Les producteurs
● de la Terre à l'assiette
● Les Halles Paysannes
● La Ferme de la Ranjonnière
○ PPI et la Folle Tournée Paysanne

Chaque année, plus de 40 000 km sur le département, pour livrer les produits d'une quinzaine de producteurs et des éleveurs de la CUMA.

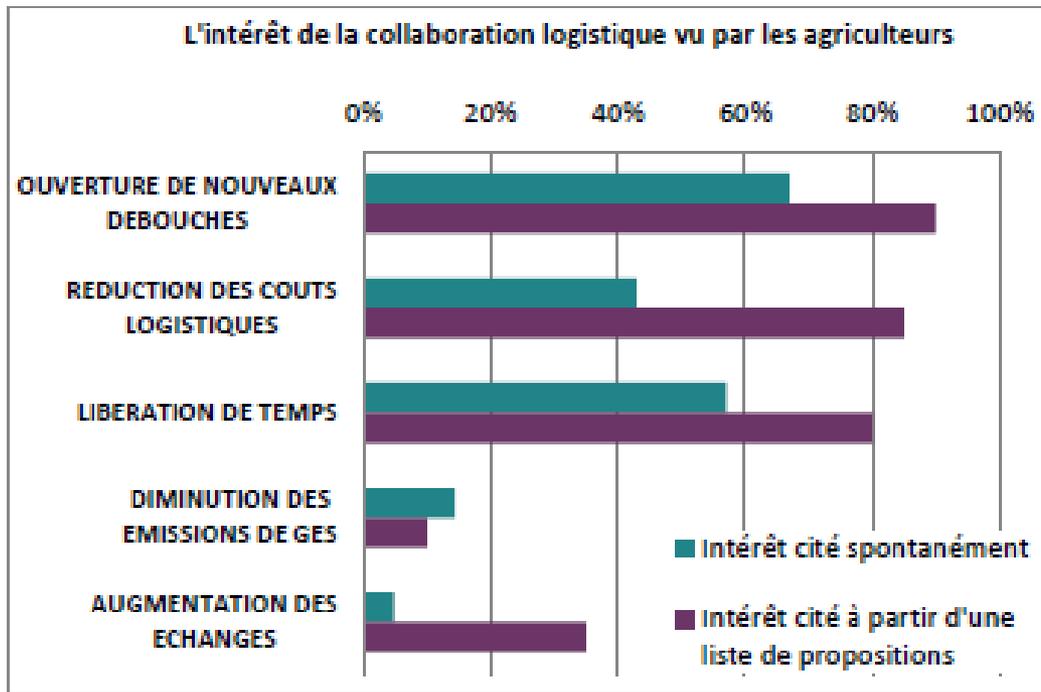
- Pour que les circuits-courts génèrent de réelles économies d'énergie
- Pour une meilleure organisation du travail sur les exploitations
- Pour mutualiser les coûts

Quel intérêt pour la mutualisation par les agriculteurs?

Résultats d'enquêtes en Nord-Pas-de-Calais

Intérêt de la collaboration logistique?

Selon les producteurs

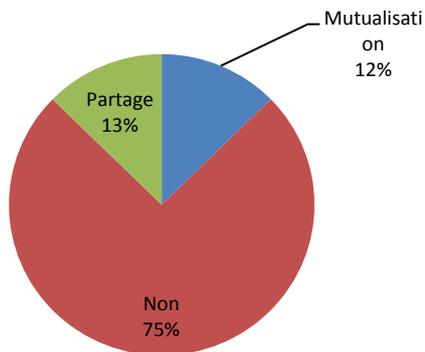


source Gabnor 2014

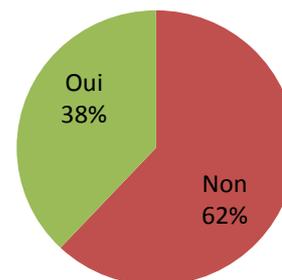
Selon vous?

Un intérêt à nuancer....

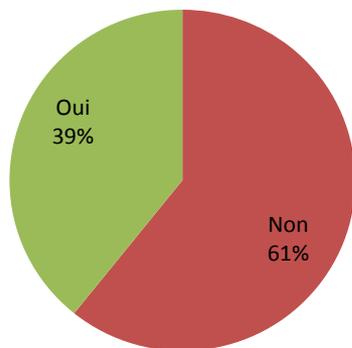
Mutualisation ou partage de véhicule



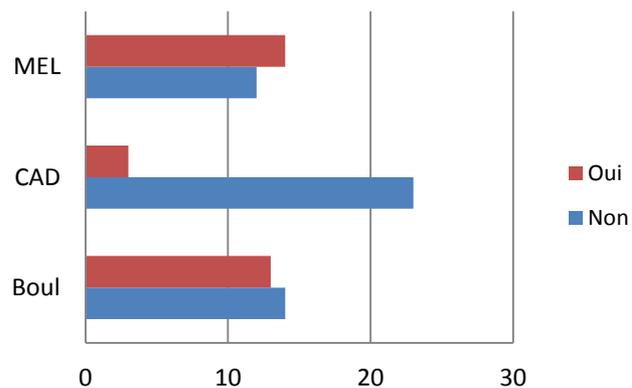
Ressenti sur les possibilités de collaborer avec d'autres agris (tp ou commercialisation)



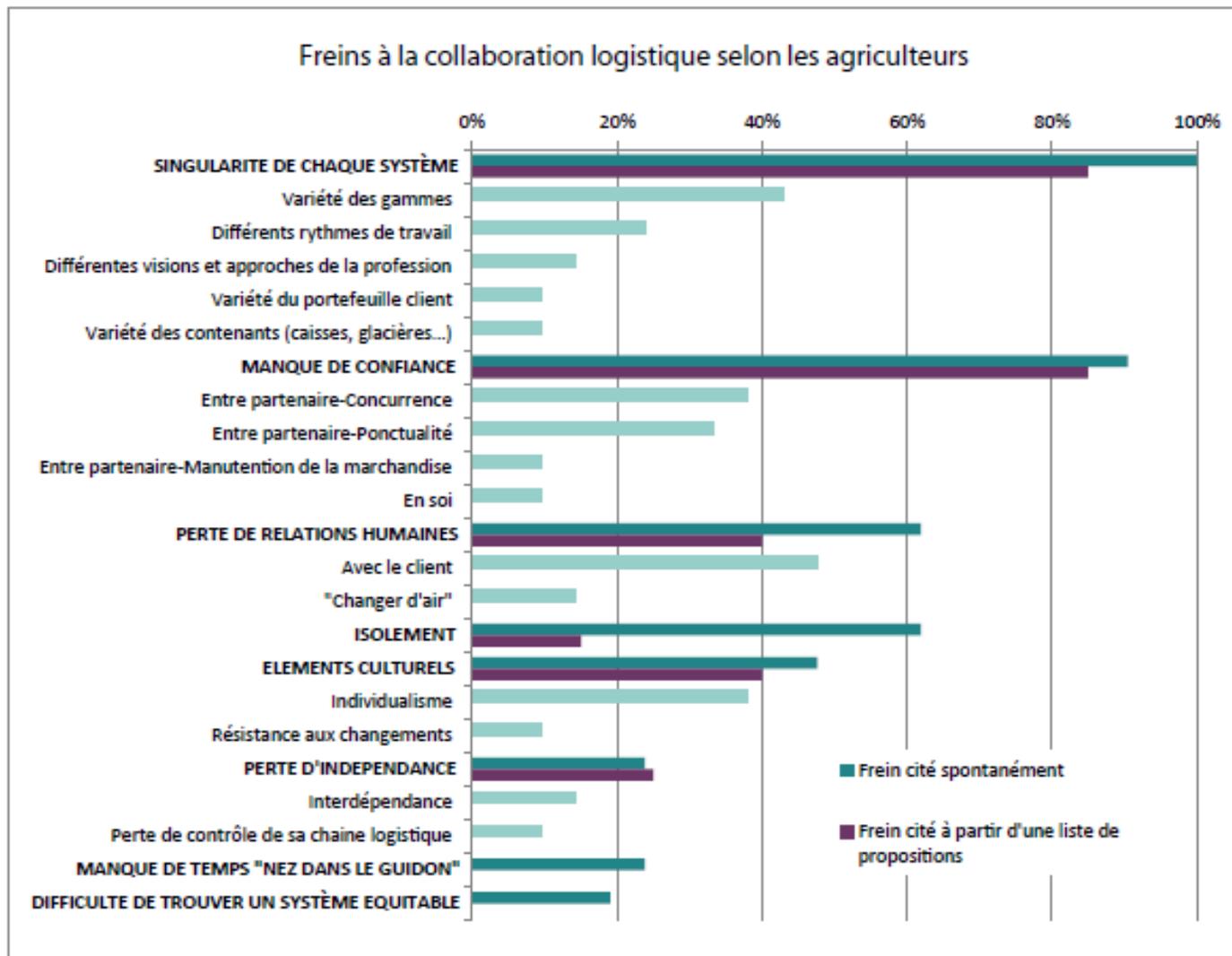
Volonté de travailler davantage avec d'autres agriculteurs



Ressenti sur les possibilités de collaborer avec d'autres agris (transport ou commercialisation)



Quels freins identifiés?



Source: Gabnor 2014



MERCI DE VOTRE ATTENTION
Contact : 06 07 62 42 88 ou
perrine.loeuilleux@agriculture-npdc.fr

www.agriculture-npdc.fr