

Direction technique Territoires et ville

Réduire l'empreinte environnementale d'un bâtiment en agissant avec les occupants

Delphine Labry

Stéphanie Bauregard

Des ambitions fortes, un budget contraint



Enjeux du développement durable



Coûts de l'énergie





Crise économique

Les « comportements »
des occupants, un levier
pour atteindre les objectifs
de performance ?

Les promesses de performances confrontées aux résultats en phase exploitation

- Ouvrir sa fenêtre en hiver ?
- Laisser sa fenêtre ouverte quand il fait très chaud ?
- Laisser sa lumière allumée quand on sort ?
- Laisser son ordinateur allumé ?
- Prendre ou pas les escaliers ?
- Mettre ou pas un pull ?
- Etc.

Des occupants égoïstes, irresponsables, ou stupides ?

Pour dépasser les visions simplistes :

Comprendre les comportements des occupants

Pour mieux agir avec eux

Comprendre les comportements des occupants

Ex : pour des occupants utilisateurs

1. Un bâtiment qui laisse tra-va-iller

- 2. Un bâtiment qui répond au besoin de confort
- 3. Un bâtiment qui laisse (vraiment) des marges de manœuvre
- 4. Un bâtiment qui permet de visualiser les effets de ses actions







Le confort

Les composantes techniques :

- ➤ Thermique : « être ou ne pas être à 19°C, estce vraiment la question ? »
- Visuel : attention aux évolutions technologiques
- Acoustique : un besoin mis à mal par les nouveaux espaces de travail
- Qualité de l'air intérieur : « tout le monde en parle, mais de quoi parle-t-on ? »

Le confort

Les composantes psycho-sociologiques :

Certaines sont à l'œuvre avant même d'entrer dans l'immeuble :

- L'histoire personnelle,
- Les conditions de déplacement domicile/travail quotidien,
- Le niveau de service offert par l'espace urbain alentour (restauration, transports..),
- L'histoire dans l'entreprise,
- La qualité des relations sociales,
- La position sociale dans l'organisation



Le confort

Les composantes psycho-sociologiques :

Dans le bâtiment :

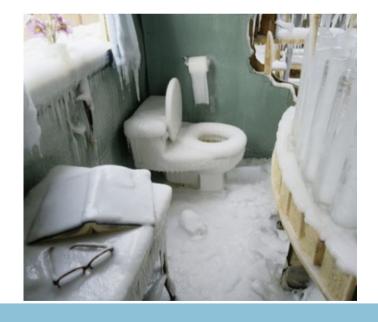
- L'espace de travail mis à disposition
- La position dans l'espace
- La possibilité d'intervenir ou non sur les installations
- Les relations avec ceux qui gèrent le bâtiment

Agir

2- Connaître les principaux **facteurs d'influence**

Les facteurs socioculturels impactent le confort ressenti

- -> Le contexte
- -> Les normes sociales



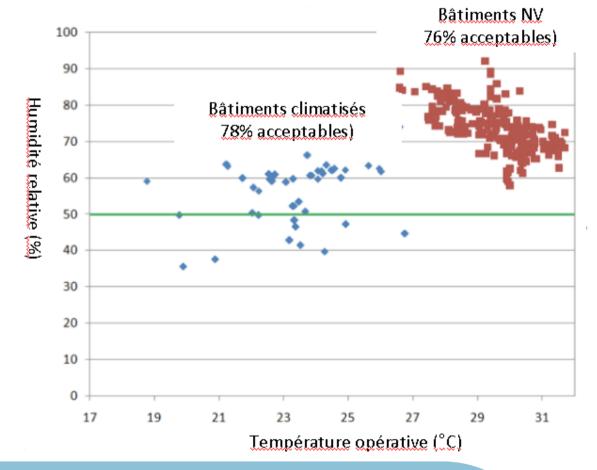


2- Connaître les principaux **facteurs d'influence**

Le contrôle

-> Moins de contrôle : plus d'intolérance

Mesures de confort à Singapore



2- Connaître les principaux **facteurs d'influence**

Les relations humaines et les modes d'organisation

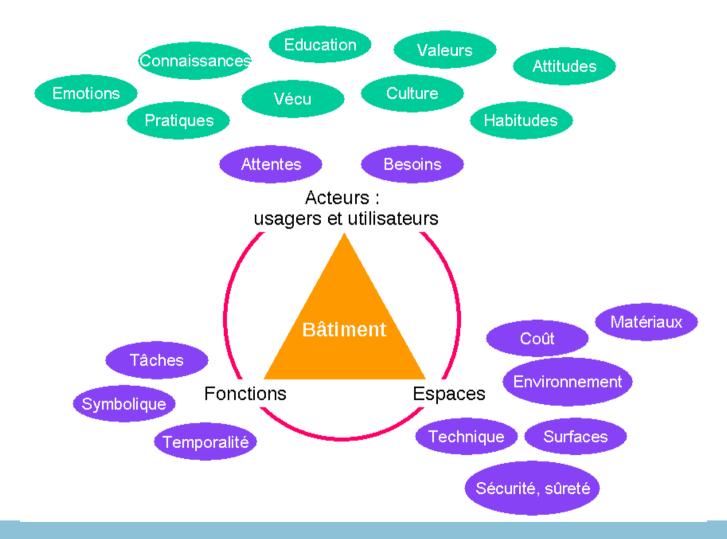
- Modes de travail : en équipe, en solitaire, configurations variables...
- Codes implicites ou explicites :
 - lumière allumée = présentiel
 - code vestimentaire



3. Un bâtiment est un système, et pas seulement un objet technique



3. Un bâtiment est un système, et pas seulement un objet technique



Agir avec les occupants

1- Connaître et respecter les freins individuels ou collectifs

- Les freins liés à l'individu
- Les effets à surveiller
 - □ Réactance : « pas touche à ma liberté »
 - ☐ Effet rebond : « dépenser moins pour consommer plus »
 - ☐ Fatigue verte : « quand l'écologie lasse »
 - ☐ Effet Hawthorne : « Placebo social »

2- Connaître les (vrais) facteurs de motivation

- Motivations : personnelles et multiples
- ☐ Une motivation « universelle » :
 - Ne pas être en situation d'inconfort
- Respect de la norme

 De l'intérêt des règles
- ☐ Quête de conformité

 La pression des pairs
- ☐ Situations de changement

 Les messagers qui donnent envie d'agir
- ☐ S'appuyer sur la cohérence de l'organisation L'indispensable cohérence des actions L'exemplarité de la hiérarchie



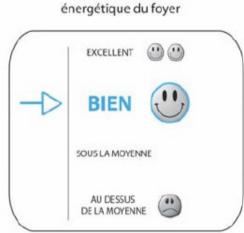
Source: Design intent to reality —présentation de Bill Bordass et Adrian Leaman, the Usable Building Trust, au Carbon Trust Nortern Ireland, 17 février 2011

3- Connaître les outils adaptés au contexte

■ Se servir des incitations comportementales

à bon escient

- La notion d'engagement : Effet de gel, pied dans la porte, etc.
- La quête de conformité« 75% de vos collègues le font »
- La force des habitudes La position par défaut



consommation



Source: Centre d'Analyse Stratégique – n° 216 les Nudges verts – expérience Opower en Californie

Conclusion

Les démarches associant les occupants sont :

- Efficaces : plutôt 10% que 20% si purement « comportementales »
- Flexibles
- À faible coût d'investissement... mais fort coût de mobilisation humaine
- Faciles à intégrer au fonctionnement quotidien
- Propices à essaimer en interne (changements de culture d'entreprise) et vers la vie privée
- Créatrices de valeur ajoutée : revalorisation de fonctions, création ou reconnaissance de compétences
- Des leviers vers de vraies stratégies de gestion et d'exploitation

Conclusion

Les points de vigilance :

- travailler sur les pratiques et les usages plutôt que les « comportements » : du concret, pas de la morale ;
- comprendre et prendre en compte le point de vue des occupants avant d'agir : Mesurer + Observer + Écouter ;
- intégrer les occupants, d'une manière ou d'une autre, dans les futurs dispositifs : feed-back, avis, contrôle ;
- « pas de taille unique » : le contexte conditionnera les actions, et non l'inverse ;
- ne pas avoir honte de « cueillir les fruits faciles à atteindre » ;
- quand le changement est nécessaire, car finalement désiré, l'accompagner;
- chercher la cohérence des actions, des discours, et bien sûr des « comportements » de tous.





Direction technique Territoires et ville

Pour en savoir plus





http://www.certu-catalogue.fr



Direction technique Territoires et ville

Merci

Delphine Labry +33 (0)4 72 74 58 79 Delphine.labry@cerema.fr

> Stéphanie Bauregard +33 (0)4 72 74 58 86 Stephanie.bauregard@cerema.fr